H2O Innovation â€“ Piedmont obtient dâ€™importantes commandes et dÃ©voile de nouvea produits

Dossier de
 la rÃ©daction de H2o
November 2018

H2O Innovation est fiÃ¨re d'annoncer que sa filiale indÃ©pendante Piedmont, leader mondial dans l'Ã©quipement anticorrosif pour les usines de dessalement pour les marchÃ©s industriels et municipaux, a rÃ©cemment obtenu d'importantes commandes pour ses gammes de produits de raccords flexibles et de filtres Ã cartouches faits de FRP. GrÃ¢ce Ã son important rÃ©seau de distribution international, Piedmont a obtenu plusieurs nouvelles commandes de raccords flexibles et/ou de filtres Ã cartouches faits de FRP, au cours du premier trimestre de l'exercice financier 2019, et ce, dans plus de 15 pays.Â "Les synergies entre les deux gammes de produits sont indÃ©niables et permettent Ã Piedmont d'offrir des ensembles forfaitaires Ã ses clients, et ainsi, de devenir plus compÃ©titif sur le marchÃ© du dessalement d'eau de mer. En effet, ces synergies ont permis Ã Piedmont de remporter des commandes de produits destinÃ©es Ã des projets d'envergure de dessalement d'eau de mer par osmose inverse (SWRO), pouvant traiter jusqu'Ã 66,0 MGD (250 000 m3/j). Piedmont propose une offre unique et est bien positionnÃ© pour bÃ©nÃ©ficier des perspectives optimistes du marchÃ© actuel, ce qui pourrait gÃ©nÃ©rer de plus importantes commandes pour toutes les gammes de produits", a dÃ©clarÃ© Ties Venema, directeur gÃ©nÃ©ral de Piedmont.

De plus, Piedmont a rÃ©cemment dÃ©voilÃ© son nouveau raccord en fonte peinte, le Style L. Ce dernier reprÃ©sente une option Ã©conomique pour les applications Ã basse pression et est utilisÃ© uniquement pour le traitement de l'eau douce, nous permettant ainsi de rejoindre une plus vaste clientÃ¨le et de nouveaux marchÃ©s. L'Ã©quipe est Ã©galement sur le point de lancer une nouvelle ligne de filtres qui permettra Ã Piedmont d'accroÃ®tre son offre potentielle pour les projets de SWRO, oÃ¹ l'ultrafiltration (UF) est utilisÃ©e en prÃ©traitement. La mise en marchÃ© de ces nouveaux filtres viendra Ã©toffer davantage notre portefeuille de produits et multiplier nos opportunitÃ©s d'affaires dans l'industrie du dessalement. "Piedmont se positionne rapidement comme l'incontournable fournisseur de composantes pour les plus importants constructeurs d'usines de dessalement et de rÃ©utilisation d'eau au monde. L'ajout de nouveaux produits utilisÃ©s sur des systÃ¨mes d'UF et de RO, au portefeuille de Piedmont, Ã©tait une progression naturelle et nous permet de tirer profit de la mÃªme Ã©quipe de ventes et du mÃªme rÃ©seau de distribution pour vendre plusieurs lignes de produits. Une rÃ©union avec des clients Ã Madrid, Ã Paris ou Ã SÃ©oul, oÃ¹ les plus grands EPC (IngÃ©nierie-Approvisionnement-Construction) du march du dessalement sont actifs, peut donner lieu Ã trois contrats pour trois produits diffÃ©rents utilisÃ©s sur le mÃªme projet de dessalement. C'est un excellent moyen de maximiser nos efforts de ventes et d'augmenter nos revenus, tout en maintenant les charges d'exploitation stables. L'idÃ©e d'accroÃ®tre notre prÃ©sence auprÃ¨s de nos principaux clients, en ouvrant un bureau en Espagne en 2015, a dÃ©finitivement portÃ© fruit du cÃ´tÃ© des ventes. Cela a Ã©galement permis Ã not Ã©quipe d'ingÃ©nierie d'ajuster le dÃ©veloppement de produits aux besoins et aux spÃ©cifications de nos clients, et ainsi mieux concevoir les futurs produits de Piedmont en y apportant des amÃ©liorations significatives", a ajoutÃ© Guillaume Clairet, chef des opÃ©rations d'H2O Innovation.

H2O Innovation