

H2O Innovation à“ Piedmont obtient dâ€™importantes commandes et dÃ©voile de nouveaux produits

Dossier de la rÃ©daction de H2o
November 2018

H2O Innovation est fiÃ®re d'annoncer que sa filiale indÃ©pendante Piedmont, leader mondial dans l'Ã©quipement anticorrosif pour les usines de dessalement pour les marchÃ©s industriels et municipaux, a rÃ©cemment obtenu d'importantes commandes pour ses gammes de produits de raccords flexibles et de filtres à cartouches faits de FRP. Grâce à son important rÃ©seau de distribution international, Piedmont a obtenu plusieurs nouvelles commandes de raccords flexibles et/ou de filtres à cartouches faits de FRP, au cours du premier trimestre de l'exercice financier 2019, et ce, dans plus de 15 pays. "Les synergies entre les deux gammes de produits sont indÃ©niables et permettent à Piedmont d'offrir des ensembles forfaitaires à ses clients, et ainsi, de devenir plus compétitif sur le marché du dessalement d'eau de mer. En effet, ces synergies ont permis à Piedmont de remporter des commandes de produits destinÃ©es à des projets d'envergure de dessalement d'eau de mer par osmose inverse (SWRO), pouvant traiter jusqu'à 66,0 MGD (250 000 m3/j). Piedmont propose une offre unique et est bien positionné pour bâtonnÃ©ficier des perspectives optimistes du marché actuel, ce qui pourrait gÃ©nÃ©rer de plus importantes commandes pour toutes les gammes de produits", a déclarÃ© Ties Venema, directeur gÃ©nÃ©ral de Piedmont.

De plus, Piedmont a rÃ©cemment dévoilé son nouveau raccord en fonte peinte, le Style L. Ce dernier représente une option économique pour les applications à basse pression et est utilisé uniquement pour le traitement de l'eau douce, nous permettant ainsi de rejoindre une plus vaste clientèle et de nouveaux marchÃ©s. L'équipe est également sur le point de lancer une nouvelle ligne de filtres qui permettra à Piedmont d'accroître son offre potentielle pour les projets de SWRO, où l'ultrafiltration (UF) est utilisée en prétraitement. La mise en marché de ces nouveaux filtres viendra à offrir davantage notre portefeuille de produits et multiplier nos opportunitÃ©s d'affaires dans l'industrie du dessalement. "Piedmont se positionne rapidement comme l'incontournable fournisseur de composantes pour les plus importants constructeurs d'usines de dessalement et de rÃ©utilisation d'eau au monde. L'ajout de nouveaux produits utilisés sur des systÃmes d'UF et de RO, au portefeuille de Piedmont, était une progression naturelle et nous permet de tirer profit de la mÃ¢me équipe de ventes et du mÃ¢me rÃ©seau de distribution pour vendre plusieurs lignes de produits. Une rÃ©union avec des clients à Madrid, à Paris ou à São Paulo, où les plus grands EPC (IngÃ©nierie-Approvisionnement-Construction) du marché du dessalement sont actifs, peut donner lieu à trois contrats pour trois produits différents utilisés sur le mÃ¢me projet de dessalement. C'est un excellent moyen de maximiser nos efforts de ventes et d'augmenter nos revenus, tout en maintenant les charges d'exploitation stables. L'idée d'accroître notre présence auprès de nos principaux clients, en ouvrant un bureau en Espagne en 2015, a définitivement porté fruit du côté des ventes. Cela a également permis à notre équipe d'ingénierie d'ajuster le développement de produits aux besoins et aux spécifications de nos clients, et ainsi mieux concevoir les futurs produits de Piedmont en y apportant des améliorations significatives", a ajouté Guillaume Clairet, chef des opérations d'H2O Innovation.

H2O Innovation