

Eau industrielle à Suez, en partenariat avec CDPQ, acquiert GE Water

Dossier de la rédaction de H2o
April 2017

Suez annonce à la conclusion, aux côtés de la Caisse de dépôt et placement du Québec (CDPQ), d'un accord engageant pour le rachat de GE Water & Process Technologies à General Electric Company pour une valeur de 3,2 milliards d'euros dans le cadre d'une opération en numéraire.

GE Water est un leader mondial de la gestion et du traitement de l'eau industrielle. GE Water réalise un chiffre d'affaire de près de 2,1 milliards de dollars US en 2016. Il emploie 7 500 employés, incluant une force de vente de premier plan et des ingénieurs de haut niveau avec de fortes compétences notamment dans le digital. Cette transaction, qui a reçu l'approbation à l'unanimité du conseil d'administration de Suez, rapproche deux acteurs complémentaires du secteur de l'eau couvrant l'intégralité de la chaîne de valeur de l'eau industrielle et améliore le profil de croissance rentable à long terme de Suez en offrant au groupe des capacités commerciales renforcées ; une présence accrue à l'international dans des zones géographiques clés, notamment aux États-Unis et sur les marchés émergents. Le groupe renforce ainsi sa position sur un marché mondial adressable de 95 milliards d'euros, en forte croissance.

Jean-Louis Chaussade, directeur général de Suez, commente : "Je suis très fier d'annoncer l'acquisition de GE Water, une opération qui accélère la mise en œuvre de la stratégie de Suez en renforçant sa position sur le marché très prometteur et en forte croissance de l'eau industrielle. Ce rapprochement sera créateur de valeur à la fois pour nos salariés, nos clients et nos actionnaires. Nos clients bénéficieront de la mise en commun de nos savoirs-faire, de notre expertise, de nos implantations géographiques, et de nos produits et services à haute valeur ajoutée. Cette opération va aussi créer de la valeur pour nos actionnaires en renforçant notre profil de croissance rentable. Je me réjouis de pouvoir bientôt associer les talents des collaborateurs de GE Water aux nôtres pour créer une offre de services intégrale sur le segment de l'eau industrielle. Nous sommes très heureux d'unir nos forces avec celles de CDPQ qui partage notre vision stratégique à long terme." "GE Water s'est positionnée comme un acteur-clé de l'industrie du traitement des eaux grâce à une technologie de pointe et à une équipe de direction qui a su pleinement tirer parti de cet avantage concurrentiel", a affirmé Michael Sabia, président et chef de la direction de la Caisse, "élevant dans une industrie de pointe, GE Water à une activité de premier plan avec des revenus récurrents et une clientèle de qualité et diversifiée. Cet investissement s'inscrit dans la vision à long terme de la Caisse et dans sa stratégie de développement d'actifs stables, ancrés dans l'économie réelle, aux côtés d'opérateurs clés tels que Suez."

Le marché mondial de l'eau industrielle est de 95 milliards d'euros, avec une croissance attendue de 5 % par an, soutenue par les réglementations et les objectifs de performances économiques et environnementales. Sur ce marché, GE Water dispose d'un portefeuille de clients diversifiés et équilibré, tant en termes de géographies (50 % du chiffre d'affaires en Amérique du Nord et 50 % dans le reste du monde) que de secteurs. À Suez a suscité un financement pour l'intégralité de l'opération. Son refinancement est ensuite envisagé grâce à : une augmentation de capital d'environ 0,75 milliard d'euros ; de la dette obligataire à hauteur de 1,1 milliard d'euros ; des titres hybrides pour 0,6 milliard d'euros ; près de 0,7 milliard d'euros d'équité apporté par CDPQ.

Suez